

Wij zoeken een:

## Zorgverkoper

Contract voor onbepaalde tijd | 32 uur per week | FWG 55/60, Max. €5.593,19.

### Het team

In verband met het vertrek van onze collega zijn wij op zoek naar een zorgverkoper. Als zorgverkoper val je direct onder de directeur Bedrijfsvoering, Services & Vastgoed. Binnen BS&V werk je nauw samen met de controller, de teamleider F&A en de zorgconsulenten, maar natuurlijk ook met onze collega's in de zorg. Je hebt een directe communicatielijnen naar de RvB. Daarnaast geef je advies en ondersteun je de teamleiders, directeur zorg en de directeur bedrijfsvoering op het gebied van zorgfinanciering. De directeur bedrijfsvoering en de directeur zorg zijn samen verantwoordelijk voor de ontwikkeling en implementatie van verkoopstrategieën, jij hebt als zorgverkoper hierin een mede bepalende invloed. De eindverantwoordelijkheid ligt bij de RvB.

Je bent voorzitter van het verkoopteam en neem regie vanuit je rol richting alle interne en externe stakeholders.

### Wat wij je graag willen bieden:

Je komt te werken binnen een zorgorganisatie in de regio Zwolle met een belangrijke maatschappelijke functie.

- Een 32 uredige werkweek.
- Een contract voor onbepaalde tijd.
- Een salaris van maximaal €5.593,19.
- Inschaling in FWG 55 of 60. Dit is afhankelijk van je ervaring en opleidingsniveau.
- De mogelijkheid om hybride te werken; vanuit huis of op locatie.
- Een mooie eindejaarsuitkering van 8,33%.
- Persoonlijk budget voor; balans werk en privé, duurzame inzetbaarheid of digitale communicatie/ informatie.
- Je krijgt je reiskosten vergoed conform cao VVT.
- Mooi werk waar je trots op kunt zijn.

### Hoe gaat het jouw werk eruitzien?

Als zorgverkoper geef je advies en coördineer je het proces van het afsluiten van contracten met zorgkantoren, gemeenten en zorgverzekeraars.

Je initieert en onderhoudt netwerkrelaties, ontwikkelt strategieën voor externe profilering en verkoop. Zo bewerkstellig je zorgcontracten die optimaal bijdragen aan het realiseren van onze organisatiedoelstellingen.

Je signaleert en analyseert (markt)ontwikkelingen, trends en behoeften en veranderingen in wet- en regelgeving op mogelijke impact en kansen voor de zorg- en dienstverlening van onze organisatie en vertaalt deze naar voorstellen en adviezen.

Op basis van de gesignaleerde ontwikkelingen en doelstellingen van onze organisatie ontwikkel je verkoopstrategieën voor zorg- en dienstverlening en leg je deze ter besluitvorming voor aan het directieteam.

Je draagt zorg voor het (laten) opstellen van business cases en analyses voor o.a. profilering, kostprijs- en tariefbepalingen en ontwikkel op basis daarvan zorgverkoopprocessen, -plannen, specificaties en (financiële) kaders voor contractering. Hierbij hou je rekening met in- en externe richtlijnen, eisen, beleid en procedures.

Ook werf je opdrachten, subsidies en aanbestedingen, breng je contractuele voorwaarden en bepalingen in kaart en stelt (concept) offertes en aanbestedingsplannen op.

### Ben jij een energieke, leergierige, klantgerichte professional die zich herkent in de volgende punten?

- Kennis op HBO plus/ WO niveau.
- Ervaring met aanbestedingen en (financiële) processen in het kader van zorgcontractering.
- Kennis van actuele wet- en regelgeving, (markt)ontwikkelingen binnen de gezondheidszorg en kennis van het sociaal domein.
- Initiatief is vereist bij het opstellen van adviezen en verbetervoorstellen, bij het begeleiden en voeren van onderhandelingen, bij de coördinatie en uitvoering zorgverkoopprocessen en -plannen en bij het initiëren van netwerkrelaties.
- Tact, het creëren van draagvlak, overtuigingskracht en het overbruggen van tegenstellingen zijn van belang voor het adviseren en ondersteunen van het managementteam, bij het implementeren van zorgverkoopprocessen en in contacten met financieringspartners in het kader van relatie- en contractbeheer.

### Informatie en solliciteren

Wil je meer weten over de functie? Bel dan onze collega Roy van Dongen op +31 611581020. voor meer informatie. Solliciteren kan via de sollicitatiebutton op deze website. Wij ontvangen graag jouw cv en eventuele motivatiebrief. We nemen dan contact met je op!

De sollicitatiegesprekken zijn gedurende de looptijd van de vacature. Zodra er een geschikte kandidaat gevonden is, sluiten we de vacature.